

2022 CORSI FORMAZIONE IN AVVIO



IL PROCESSO DI FEEDBACK FAVORIRE LA CRESCITA PROFESSIONALE DEI PROPRI COLLABORATORI

OBIETTIVI

Una recente inchiesta sottolinea come il 75% dei lavoratori desidera ricevere dei continui scambi con il proprio titolare. Dove sto sbagliando? Come posso migliorare? In che cosa posso cambiare?

Eppure raramente questa è la percezione che abbiamo. Al contrario, spesso i consigli e i suggerimenti dei titolari vengono accolti dai collaboratori come rimproveri, come critiche al proprio lavoro.

C'è un altro modo per condurre questa attività, così importante per la crescita professionale dei nostri collaboratori?

Certamente, sì!

Esistono delle strategie e delle tecniche estremamente efficaci per trasformare un rimprovero o una critica in un momento di crescita, e non di frustrazione

PROGRAMMA

- Essere un buon capo: le aree da sviluppare
- Il ruolo delle immagini mentali (come migliorare il rapporto con i collaboratori)
- Il processo di feedback (come sottolineare positivamente errori e aree di miglioramento)
- Saper comunicare efficacemente (dico poco, ma lo dico bene)

DESTINATARI

Il corso è rivolto agli imprenditori, titolari d'azienda, store manager, responsabili di negozio e/o reparto, responsabili della gestione del personale.

COSTI

- ASSOCIATI ASCOM : € 70.00 +IVA
- NON ASSOCIATI ASCOM: € 90.00 +IVA

DURATA:

4 ore

Calendario:

Martedì 26 Aprile
orario 9:00 – 13:00

Modalità formativa:
in presenza c/o sede
Confcommercio PN

A decorrere dal 1 APRILE 2022, ai sensi di quanto disposto dal Decreto Legge n. 24 del 24 marzo 2022, per partecipare al corso di formazione sarà obbligatorio essere in possesso di:

- GREEN PASS BASE (vaccino/guarigione/tampone)
Tampone che può essere molecolare o antigenico rapido negativo.

Il mancato possesso o la mancata esibizione di valida certificazione verde (green pass) determinerà l'impossibilità di accedere al corso stesso.

Il tutor del corso verificherà i green pass all'ingresso in aula.

DOCENTE

Mauro Gregorat

consulente aziendale e formatore nelle aree marketing e vendite, strategie di negoziazione, gestione delle Risorse Umane, Change Management.

INFO&ISCRIZIONI:

Vera Porracin

v.porracin@terziaria.pn.it

0434 549465

ISCRIZIONI ENTRO 21/04/2022

**CLICCA QUI
PER ISCRIVERTI**